

Workshop H2Global

BLOMSTEIN

Somos BLOMSTEIN

No BLOMSTEIN prestamos a assessoria especializada que você necessita em Comércio Exterior, Licitação, ESG e Antitruste/Concorrencial.

Combinamos a agilidade e a eficiência de um escritório boutique com o conhecimento especializado, o alto nível de qualidade e a experiência internacional que se espera de um escritório internacional líder em suas áreas de atuação.

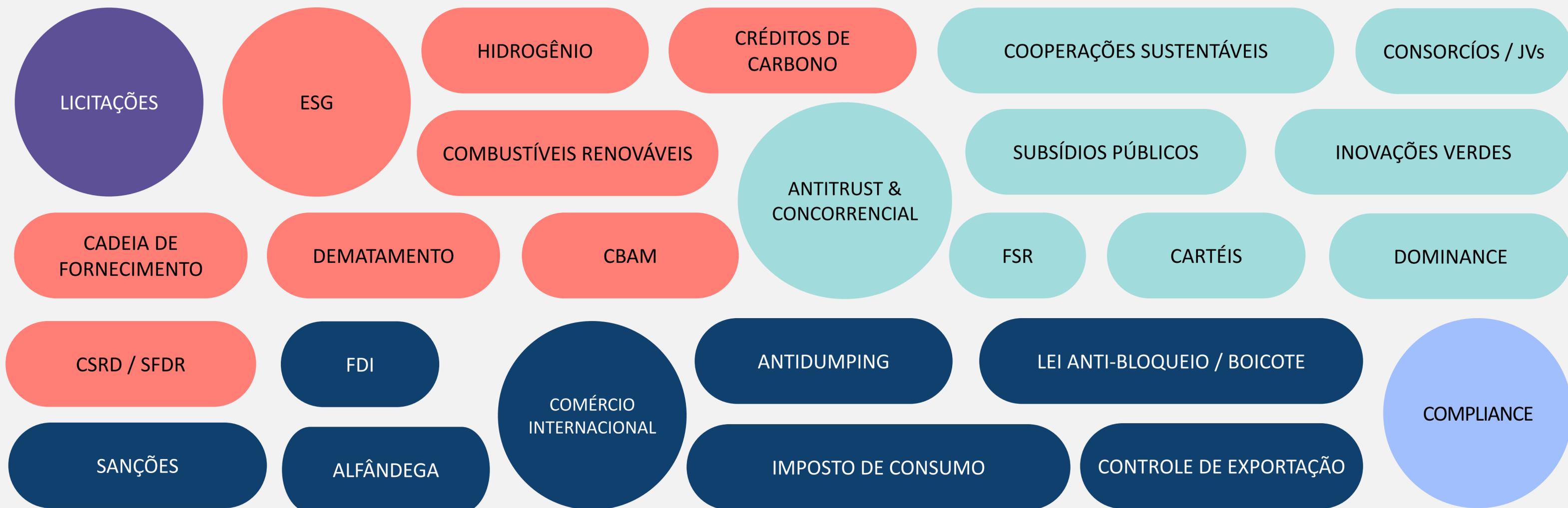
Nosso diferencial está na entrega de serviços jurídicos premium, soluções empresariais comercialmente factíveis, em nosso raciocínio empreendedor e na abordagem eficiente em nossos mandatos.

Nosso objetivo principal é criar uma relação profissional de dedicação e confiança com você e sua empresa.

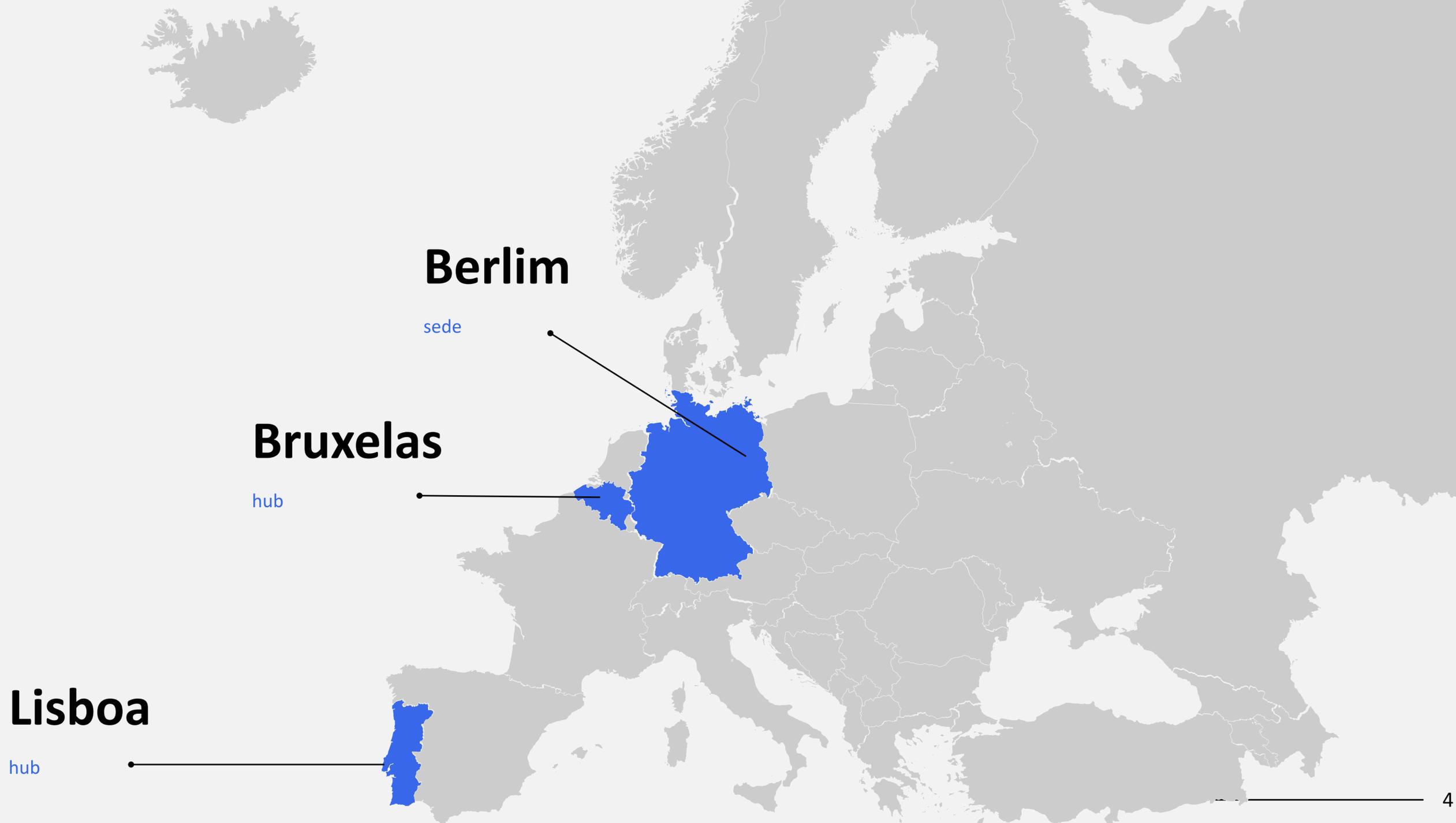


Áreas de atuação

Overview



Seu escritório regulatório na Europa



Nosso Time



Dr. Pascal Friton, LL.M.



Dr. Anna Blume
Huttenlauch, LL.M. (NYU)



Dr. Max Klasse



Dr. Roland M. Stein, LL.M.
Eur.



Dr. Florian Wolf



Dr. Hans-Joachim Prieß,
LL.M.



Reinhart Rüsken



Dr. Elisa Theresa Hauch



Dr. Christopher Wolters



Dr. Leonard Frhr. von
Rummel, LL.M.
(Stellenbosch)



Bruno Galvão, LL.M.



Philipp Trube



Dr. Laura Louca



Ramona Ader



Marie-Luise Heuer, LL.M.



Pia Hesse, LL.M.



Jasmin Sujung Mayerl



Dr. Tobias Ackermann



Elisa Steinhöfel



Dr. Moritz Schuchert



Ines Florinde Horn, LL.M.
(Toronto)



Sarah Beischau,
Maître en droit



Ana Carolina Vidal, LL.M.



Kai Woeste



Hanna Sophie Kurtz



Margarida Reis Marques



Marcelo Sequeira de Sousa

O processo
é Licitação!

Influência de regras de licitação

Ainda que a Hintco mencione que esse processo não é de licitação, pelo fato dela não ser uma autoridade pública, toda a lógica e forma de atuação segue as regras de licitação. Isso porque as regras de subsídio estatal registrem sua atuação e faz com que na prática ela siga as regras de licitação, como fez no primeiro leilão.

Formal

Não há espaço para adaptações. Os documentos precisam ser entregues na forma e momento exigidos.

Língua

Os documentos societários e formulários serão (provavelmente) em alemão, como no primeiro leilão.

Projeto

Os termos utilizados para análise do projeto, como plausibilidade de explicações, senso de consistência e a necessidade do projeto ter um prognóstico de “predominantemente provável”, são todos conceitos e termos do processo de licitação. Saber como esses conceitos são aplicados e a jurisprudência alemã sobre o assunto é crucial para estruturação bem sucedida do projeto.

Exclusão

Há expressa menção ao artigo 123 e 124 da *GWB* - Lei Alemã contra restrições à competição

Recurso

Qualquer recurso contra decisões da HintCo deverá ser conduzido na Alemanha, em respeito à lei de subsídios estatais e aos comandos dados pelo Ministério Alemão da Economia e Ação Climática (*BMWK*) que definem como e o que a HintCo pode fazer.

Lógica de decisão

Existem conceitos da lei de licitações alemã que vão guiar o processo de decisão e como e o que será decidido, assim como no primeiro leilão.

Desqualificação

Dos 22 consórcios que participaram da pré-qualificação no primeiro leilão, apenas 5 passaram para a fase de negociação.

Exclusão

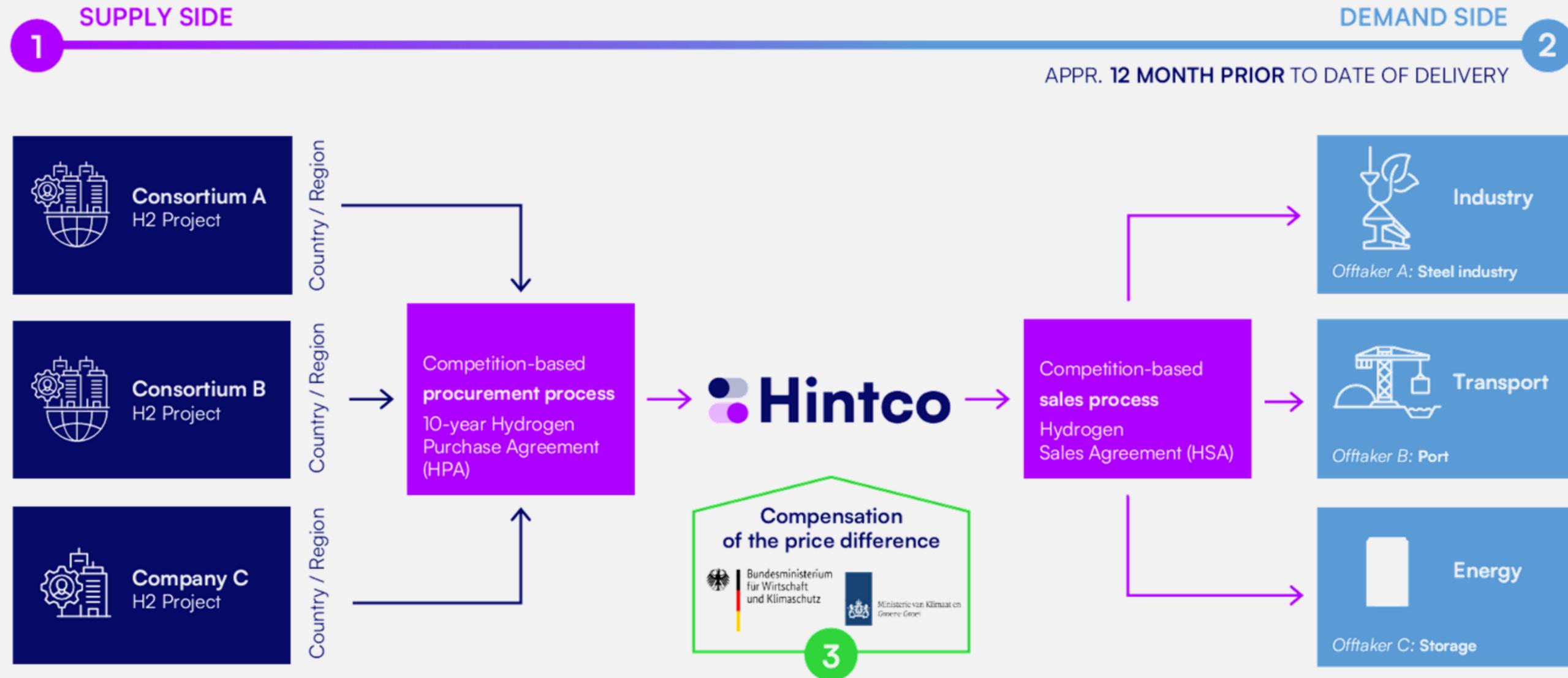
Há expressa menção ao artigo 123 e 124 da *GWB* - Lei Alemã contra restrições à competição

Consórcio

A formação de consórcio deve seguir regras estritas de competitividade definidas pela lei alemã.

Novidades do 2o leilão

Duplo leilão



Novidades

Lotes regionais

4 lotes regionais, com orçamento mínimo de EUR 484mi

Lote dedicado para América do Sul & Oceania: aumento na competitividade dos projetos

Orçamento

EUR 58.7 milhões anuais disponível de 2028 a 2035 e EUR 15 milhões para 2036 (total de EUR 484.6 milhões)

Orçamento alemão de 2025 ainda em discussão. Possibilidade de alteração do orçamento de 2036 para EUR 58.7 milhões, e incluir 2037, totalizando EUR 587 milhões

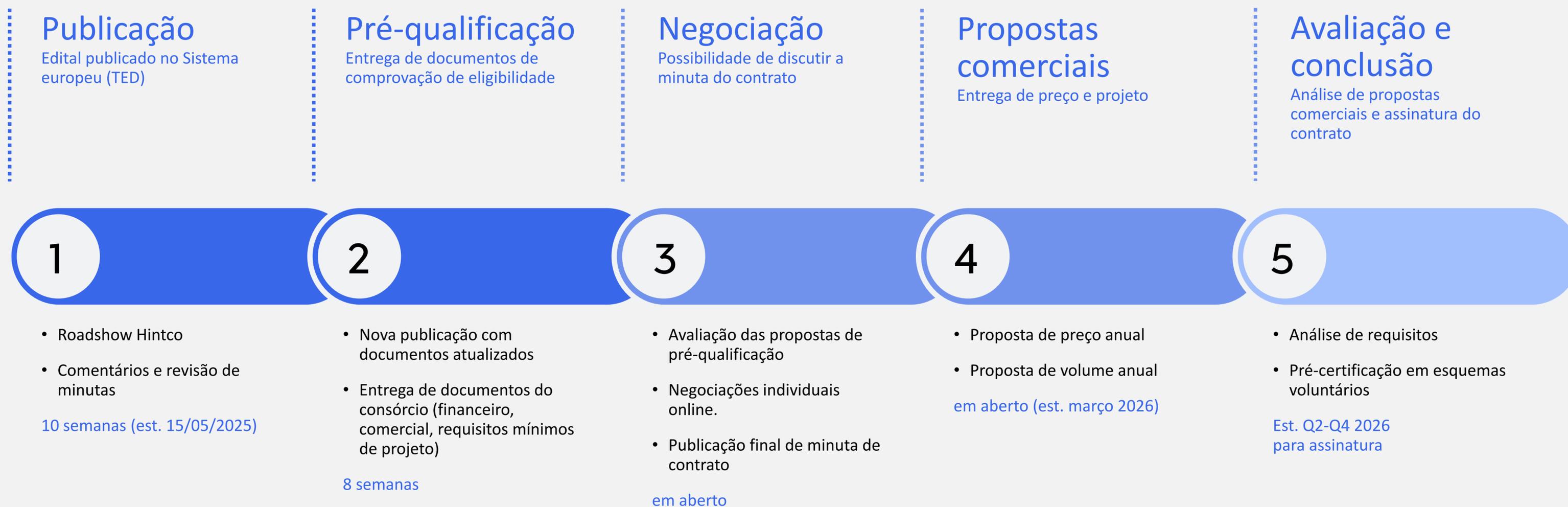
Produtos abertos e múltiplos contratos

Participantes podem ofertar hidrogênio, amônia e metanol para entrega em porto alemão

O segundo colocado também pode ser chamado para assinar um contrato, caso o primeiro não utilize todo o orçamento. Pode haver nova rodada de propostas.

Etapas e datas previstas

Cronograma



Requisitos de pré-qualificação



Pré-qualificação

Consórcio

Financeiro

- Rating de crédito bom (Creditreform, Moddy's, Standard & Poor's, Fitch, ou outra agência comprovadamente equivalente), ou
- *equity ratio* de 20% nos três últimos anos fiscais auditados (se possível) – apenas um membro do consórcio, ou
- Possibilidade de apresentar uma garantia (apresentada na fase de proposta comercial)

Corporativo

- Registro comercial dos consorciados.
- Possivelmente deverá haver a tradução juramentada e apostilamento dos documentos.

Experiência

- Demonstração de capacidade técnica.
- Não é necessário que proponente seja o produtor do RFNBO. Será o responsável pela entrega na Alemanha e pelo cumprimento das exigências regulatórias e de sustentabilidade

Pré-qualificação

Projeto

Requisitos mínimos

- A descrição preliminar do projeto deverá mostrar:
 - Know-how e recursos suficientes (existentes e em desenvolvimento)
 - Possibilidade de se valer de subcontratantes
- Considerações subjetivas pela HintCo: “plausibilidade das explicações; consistência e compreensão da apresentação e plausibilidade das informações

Produção

- Eletrolisador com capacidade elétrica nominal mínima de entrada de 5 MW
- Primeira entrega firme em no máximo 5 anos após assinatura do contrato
- Possibilidade de início antecipado da entrega (2028), com proposta não vinculante (*Ramp-up phase*). HintCo garante a compra

Fase do projeto

- Trabalhos de construção relacionados ao eletrolisador não devem começar antes da pré-qualificação
- Declaração de que o projeto não tem viabilidade sem suporte/subsídio
- Declaração de que o FID não foi alcançado antes da entrega da proposta.

Classificação das Propostas comerciais

Proposta comercial

Duração do contrato

- O orçamento é anual e eventuais sobras orçamentárias não podem ser utilizadas nos anos subsequentes.
- Isso limita o contrato até a data de 2036, com possibilidade de extensão para 2037.
- Caso o projeto consiga entregar a partir de 2028, o contrato terá 9 anos (ou 10 anos, caso haja a extensão).

Condições

- *put option*: possibilidade de proposta de entrega opcional ao ofertante, mas de recebimento vinculante ao comprador – HintCo:
 - Limite de um ano,
 - No ano anterior ou no mesmo ano de início da entrega firme.
 - Não será computado para fins de avaliação da proposta
- Não é permitido apresentar uma proposta “condicionada”. Caso haja a necessidade de outros *offtakers* para a concretização do projeto, isso deve ser assegurado antes da submissão da proposta comercial.
- Os preços ofertados não podem ser indexados. Preços e volumes de entrega contratados são definitivos.
- Ainda será publicado o preço máximo permitido.

Avaliação

Volume mínimo (90%)

- Necessidade de abrir a composição de preço, com apresentação de custo do produto, transporte, logística e tarifas de importação e exportação.
- Para que seja possível comparar propostas de hidrogênio, amônia e metanol, foi criado um fator de conversão, o menor custo de calor - €/MWh.
- A tabela fornecida pela HintCo já faz automaticamente a conversão.

Volume adicional (10%)

- Os volumes adicionais não se confundem com *o put option*. São propostas firmes pelo ofertante.
- HintCo não se obriga ao recebimento desse volume adicional, que depende de recursos adicionais para além do orçamento anual de EUR 58.7m com as seguintes condições:
 - Receita pela HintCo com a realização do leilão de venda
 - Aprovação pela H2Global de utilização desses recursos para a aquisição do volume adicional.

Regulamentação Adicionalidade



Regulamentação

RED & RFNBO

- Prova de cumprimento: certificações voluntárias ([reconhecidas pela UE](#)). Pré-certificação deverá ser entregue pela proposta vencedora.
- Comprovar 73% de redução de emissões de GEE no porto de entrega na Alemanha.
- Comprovação por meio de auditores independentes ou certificadores, de que o projeto resultou em 70% de redução de emissões de GEE ao longo do contrato (comparado com a produção por meio da reforma a vapor de metano).
 - Incluída a produção não destinada para HintCo; e
 - Produção de hidrogênio não-RFNBO.

Adicionalidade

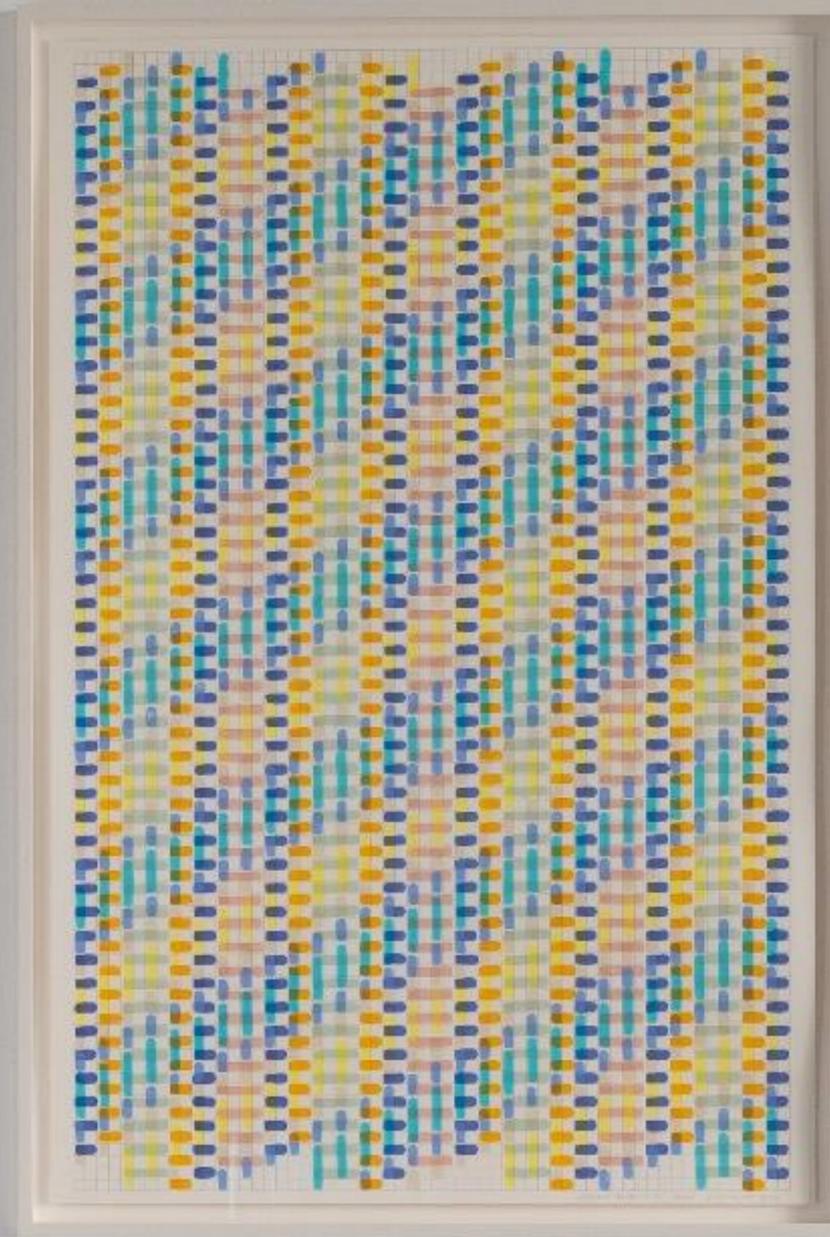
- Energia renovável, se a “bidding zone”* do local do projeto:
 - tiver no ano anterior média acima de 90% de renovável; ou
 - a intensidade das emissões da produção de eletricidade seja inferior a 18 gCO₂(e)/MJ
 - se o consumo da energia for feito em momento que: instalações produtoras de renováveis com redespacho descentente e que o consumo reduziu a necessidade de redespacho

* bidding zone” . bidding zone’ means the largest geographical area within which market participants are able to exchange energy without capacity allocation;

capacity allocation’ means the attribution of cross-zonal capacity

cross-zonal capacity’ means the capability of the interconnected system to accommodate energy transfer between bidding zones;

Pontos de atenção!



Pontos de atenção

Preparação

- Formação de consórcio é fundamental.
- À depender dos envolvidos, a preparação de documentos traduzidos e apostilhados pode tomar um tempo considerável.
- Análise da minuta de documentação é urgente, a reunião com a HintCo é um momento importante.
- A equalização do projeto com as regras e condições do edital e com as condições da legislação alemão.

Pré-requisitos

- Mudança substancial do 1o leilão: capacidade técnica aparentemente não será exigida do consórcio, mas sim do projeto.
- “Prognóstico positivo” : provar de maneira concreta e plausível que há conhecimento e recursos para cumprir com todos os estágios da cadeia de valor do produto (geração de energia, produção de hidrogênio, amônia ou metanol (quando aplicável), matéria-prima adicional no caso de amônia e metanol, transporte e entrega.
- Possibilidade utilização de capacidade de terceiro (*eligibility loan*) para requisitos financeiros, inclusive.

Preços máximos

- O preço máximo total por tonelada indicado na planilha da Hintco é de: H2V (EUR 9,643), amônia (EUR 1,495) e metanol (EUR 1,600). A planilha não faz distinção de lote, o que faz os preços máximos serem os mesmos para todas as diferentes regiões.
- Proposta vencedora, de um projeto da Fertiglobe, no Egito, foi no valor total de EUR 1.000 a tonelada de amônia verde, com um valor médio de EUR 811 pelo produto e EUR 189 de custos (transporte, logística, impostos).

Let's talk!

Dr. Roland Stein
M +49 172 763 75 75
E roland.stein@blomstein.com

Bruno Galvão, LL.M.
M +49 174 329 61 82
E bruno.galvao@blomstein.com

Oranienburger Straße 66
Berlim, Alemanha
T+49 30 214 802 700

www.blomstein.com

BLOMSTEIN



NOMINIERT
JUVE Awards 2023
Kanzlei des Jahres



NOMINIERT
JUVE Awards 2022
Kanzlei des Jahres
für Kartellrecht

